



Récolte les premiers contacts

- Etat d'esprit
 - Ne cours pas après des "cibles"
 - N'attends pas de "signer" avec tous les gens que tu rencontres
 - Donne sans compter
 - Amuse-toi
- Optimise les pince-fesses
 - Choisis les bonnes croyances
 - Prends l'initiative
 - Facilite la conversation
 - Sois authentique
- Fais travailler ton réseau
 - Projette ce que tu apportes
 - Prends congés avec élégance
 - Evite les effets répulsifs
 - Stimule les synergies
 - Demande des recommandations
 - Donne des recommandations
 - Pars en campagne
- Visite les salons professionnels
 - Assiste aux conférences
 - Aborde les exposants avec tact
- Génère des 1er contacts avec LinkedIn
 - Soigne la 1ère impression
 - Elargis ton réseau
 - Entretiens ton réseau

Transforme tes contacts en Leads

- Touillage léger
 - L'art des touches successives
 - Après un événement
 - Après un contact LinkedIn
- Touillage profond
 - Proposer un RDV par téléphone
 - Proposer un RDV par mail
 - Proposer un RDV par e-mail video

Transforme tes Leads en contrats

- Réussir les premiers RDV en face à face
- Réussir les premiers RDV en visio
- Réussir la conversion des Leads entrants